

3. Kaufmännische / Juristische Schulungen

3.5 Digitaler Verkauf / Angebotspräsentation

Online-Tools zur Verkaufseffizienz und Kundenbegeisterung

Termine: Donnerstag, 29.06.2022, 08.00 – 16.00 Uhr

Seminarort: Schramberg | Könnertclub

Ansprechpersonen: Clemens Maurer, Matthias Baur

Referierende: N.N.

Zielgruppe: Alle Betriebs-, Team- und Projektleitungen, die mehr über digitale Beratung und Verkauf erfahren und moderne Tools einsetzen wollen.

Inhalt: Information und Vorführung neuer digitaler Möglichkeiten der Angebotserstellung sowie der Angebotspräsentation.

- Kundinnen und Kunden digital verblüffen und begeistern
- Angebotserstellung über Konfiguratoren
- Virtuelle Ausstellung und die moderne Art, Referenzprojekte zu präsentieren

Anmeldung: Bitte merken Sie sich diesen Termin vor, wenn Sie zur Zielgruppe gehören. Sie erhalten bis spätestens 4 Wochen vor der Durchführung eine Einladung per Outlook. Sollten Sie keine persönliche Einladung erhalten, aber an der Schulung teilnehmen wollen, wenden Sie sich bitte an Tanja Mettmann.

Kosten: Die Kosten werden von der Maurer Gruppe übernommen.